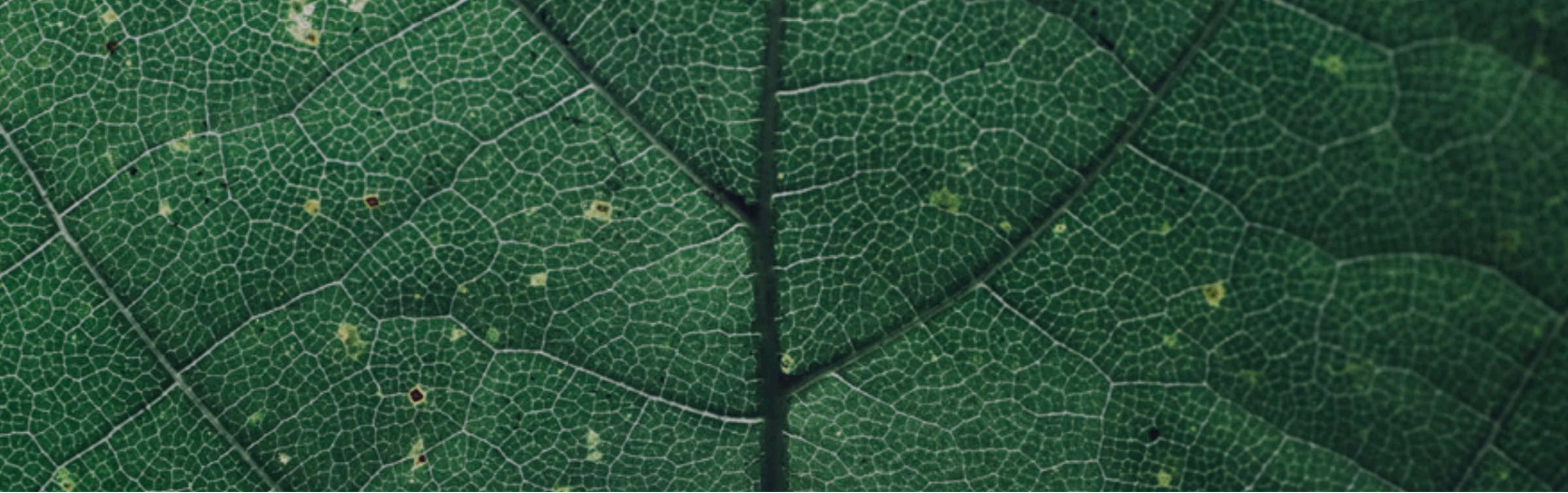




Transform+

So machen Sie ESG zum Geschäft, statt zur Pflicht.



Die Referenten: Zwei Vordenker, eine Mission Transformation



Günther Reifer

CEO & Founder

Günther ist Gründer des Terra Institutes und Geschäftsführer der Terra iN Motion GmbH. Bestsellerautor, Dozent und Pionier der Circular Economy. Günther bringt jahrzehntelange Erfahrung in Nachhaltigkeit, Transformation und strategischer Entwicklung in Unternehmen mit.



Benjamin Henle

CEO & Founder

Benjamin ist Gründer der N-Motion GmbH und Geschäftsführer der Terra iN Motion GmbH. Er ist Pionier im Bereich Sustainable Finance und verfügt über jahrzehntelange Erfahrung in der Entwicklung von Nachhaltigkeitsstrategien sowie innovativen und praxistauglichen Umsetzungskonzepten. N-Motion ist Marktführer für Transformation im Finanzsektor.

Warum ESG im Vertrieb (noch) nicht funktioniert und wie wir das ändern



BEOBACHTUNG

- ESG-Schulungen greifen zu kurz, Gespräche bleiben oberflächlich
- OMNIBUS sorgt für Unsicherheit bei Kunden
- Unternehmen wollen Zukunft gestalten, nicht nur Regeln erfüllen
- ESG bleibt entkoppelt von Beratung und Bankstrategie



FOLGEN

- ESG bleibt Pflichtthema, kein echter Mehrwert für Kunden
- Zusatzgeschäft entsteht kaum, Vertriebsrelevanz sinkt
- Motivation bei Beratenden sinkt, da Abschlüsse fehlen
- Regulatorischer Druck auf Banken steigt weiter (EZB & BAFIN)



LÖSUNG

- ESG-Gespräche strategisch statt regulatorisch führen
- Nutzen- & branchenspezifische Beratung trainieren
- Arbeit mit echten Kundenfällen und konkreten Lösungsansätzen
- ESG fest im Vertriebsprozess verankern



NUTZEN

- ESG bekommt wieder Tiefgang & Relevanz im Vertrieb
- Berater:innen gewinnen Sicherheit & Abschlusskompetenz
- ESG wird zum Türöffner für Finanzierungen & Kundenbindung
- Die Bank profitiert durch konkretes Neugeschäft & strategische Positionierung



Unser
Angebot:

TRANSFORM +

Zielgerichtet. Smart. Effizient.
Lernen Sie, das Morgen zu finanzieren .



Teilnehmende



Preis

Bis zu 10/pro Bank → 12.000€

Bis zu 15/pro Bank → 14.000€

Bis zu 20/pro Bank → 16.000€



Zertifikat: Transformationsmanager

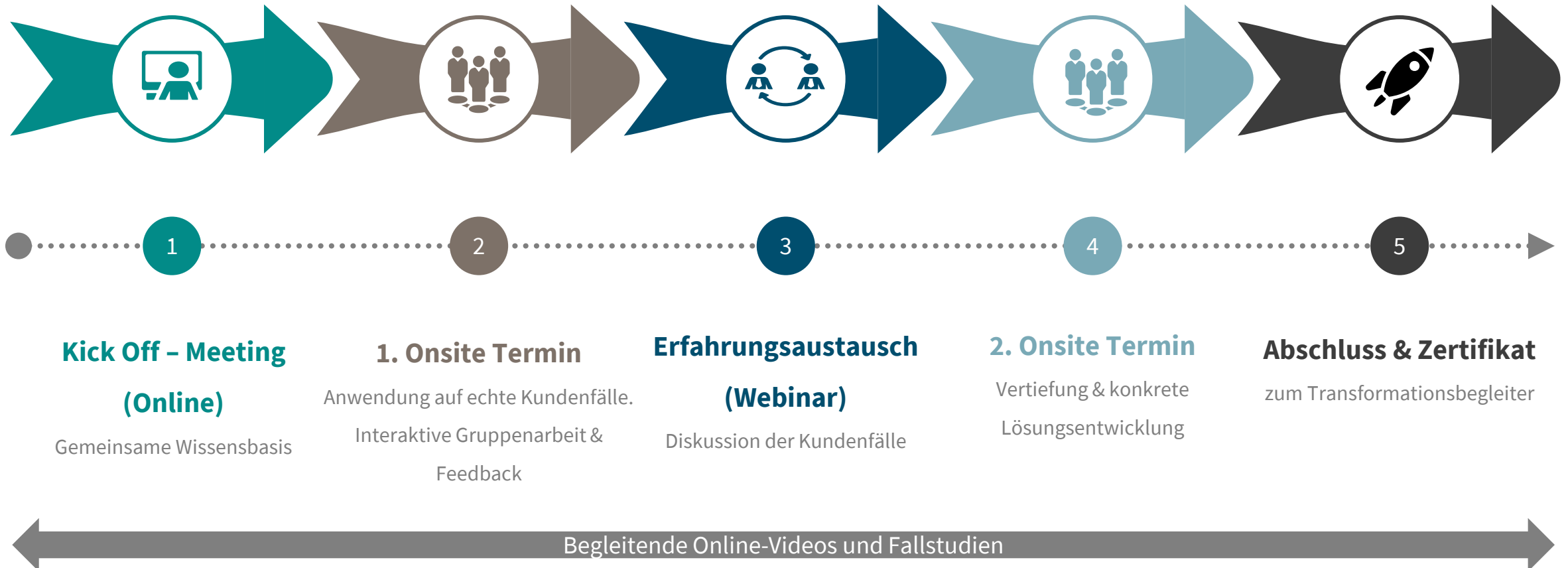
Was Sie im Kurs erwartet:

- ✓ Strategische ESG-Kundensprache – weg von Offenlegungspflichten
- ✓ Branchenlogiken verstehen & Kundenprioritäten erkennen
- ✓ Ableitung von Kundengruppen mit hohem Investitionsbedarf
- ✓ Arbeit mit echten Kundenfällen & Transfer in den Vertriebsalltag
- ✓ Abschlusssicherheit gewinnen inkl. Zertifizierung
- ✓ ESG als Einstieg in Neugeschäft und Kundenbindung nutzen

Zeitschiene | Transform +

Gesamtdauer ca. 2 Monate

Zusätzlich als Modul
im Anschluss buchbar:
Training on the Job



Ihr ESG Vorsprung mit uns in Zahlen

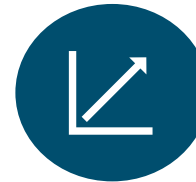
Kund:innen verstehen. Finanzierung neu denken.

Mit Transform+ lernen Sie, wie sich ESG-Strategie und Kundenprioritäten zu konkretem Neugeschäft verbinden lassen.



+ 250

Banken vertrauen auf uns



+ 1.000

abgeschlossene ESG Projekte



+ 7.000

Geschulte Mitarbeiter:innen aus Finanz- und Privatwirtschaft



+ 75

Expert:innen mit Branchenerfahrung für Ihren Erfolg

Buchen Sie jetzt Ihren Kurs und starten die Transformation bei Ihren Ansprechpartner:innen:



MARC MÜLLER

Marc ist ausgebildeter Bankkaufmann, Betriebswirt (VWA) und Financial Consultant (HfB). Nach über 25 Jahren im Vertrieb von Private Banking Dienstleistungen (davon 11 Jahre als Vertriebsdirektor bei der DZ Privatbank S.A.) hat er sich umfangreiche Kenntnisse im Nachhaltigkeitsmanagement erworben und ist ausgebildeter Nachhaltigkeitscoach & Consultant. Bei der N-Motion GmbH leitet er die Kundenbetreuung in der Region Südwest.



SARA KARBON

Sara hat in Salzburg Philosophie, Politik und Ökonomie (PPÖ) studiert. Bei Terra iN Motion verantwortet sie das Management sämtlicher Qualifizierungsmaßnahmen, die Organisation der Academy und die Kund:innenbetreuung.

Terra iN Motion GmbH

Tel: 0171/9119399

Kramgasse 1, 89073 Ulm, Deutschland

USt-ID: DE 359977997

Web: www.terrainmotion.com | office@terrainmotion.com